

附件

中级技术经纪人培训班课程表

时间	课程名称	学时	主要内容	主要安排
2022 年 12 月 2 日 晚上	中级技术经纪人学习导航与学员介绍	2	对技术经纪人中级的工作、学习定位、要求作一个总览介绍、进行知识与课程的全景指引，帮助学员破冰、更好融入学习。	授课、互动
2022 年 12 月 2 日 晚上	商务谈判技巧	2	开局阶段的谈判技巧，报价阶段的谈判技巧，磋商阶段的谈判技巧，成交阶段的谈判技巧；商务谈判的沟通技巧，商务谈判僵局处理的技巧等。	授课
2022 年 12 月 3 日 上午	中试熟化与技术集成	1	中试熟化概述，中试熟化实施条件与要求，中试熟化平台建设；技术集成与技术创新，二次开发与集成服务，技术联盟与联合开发，技术集成的有效性和增值性等。	授课
2022 年 12 月 3 日 上午	中试基地案例与学习	1	根据课程设置，对于中试基地、车间等进行案例学习；帮学员了解其基地与设施的运用。	案例学习
2022 年 12 月 3 日 上午	专利检索与信息运用	1	对于技术路径、技术转移的分析、专利布局等进行基础性的专利信息检索，并对于信息加以运用。	授课
2022 年 12 月 3 日 上午	专利申请	1	专利的类型与定义，专利申请所需文件和要求，专利的申请流程；专利申请的优惠政策；专利代理机构，专利申请工具和服务平台的作用等。	授课
2022 年 12 月 3 日 下午	资本募集与基金运营	2	资本募集概述，资本募集的设立方式和特点，资本募集的程序；基金的设立与组建，基金运营与管理；技术转移机构与技术转移基金，技术转移基金发展现状等。	授课

2022 年 12 月 3 日 下午	盈利模式与案例分析（上）	2	针对不同的技术商品项目，进行与项目方的资源与能力匹配的盈利模式、商业模式设计，学习使用各种相关工具	授课
2022 年 12 月 4 日 上午	学员实务案例盈利模式演练	1.5	利用盈利模式、商业模式的工具，根据不同小组的案例，进行展示、思考。	工作坊、演示
2022 年 12 月 4 日 上午	盈利模式与案例分析（下）	2.5	通过多个具有代表性的科研院所、企业等具有代表性案例，利用相关工具进行分析，帮助学员学习盈利模式、商业模式的打造	授课
2022 年 12 月 4 日 下午	企业并购与技术作价入股	2	技术并购的目的和方式，并购中的知识产权尽职调查及报告撰写；技术作价的方式与选择，股东结构与股权比例，技术并购与作价入股风险防控等。	授课
2022 年 12 月 4 日 下午	创业孵化	1	创业孵化的特征，创业孵化链条，我国创业孵化现状与发展趋势，孵化载体平台建设与运营；创业孵化中的资源配置等。	授课
2022 年 12 月 4 日 下午	团队组建与股权设计工作坊	2	成果转化中的团队组建方式与实践；股权设计的不同比例的意义与方面方式。	授课、工作坊
2022 年 12 月 5 日 晚上	中级技术经纪人统一考试	3	闭卷考试	考试
2022 年 12 月 5-12 日 全天	实务案例分析报告指导		各授课方向导师分别与各课题方向小组沟通、指导案例分析、指导案例分析报告准备	指导、分析与讨论
2022 年 12 月 12 日	学员提交案例分析报告			交案例分析报告